

BACHELOR MARKETING & VENTE SPÉCIALITÉ TOURISME

RNCP : 37633

Certificateur : ECORIS

ESCB TAHITI

École Supérieure Cours Bufflier

ECORIS
L'ÉCOLE DE L'ENTREPRISE

FRANCE
compétences
CERTIFICATION
enregistrée au RNCP

Le Bachelor Marketing et vente spécialité Tourisme vous prépare à développer la politique commerciale de votre entreprise à gérer efficacement la relation clientèle. Vous acquerez des compétences solides en management de l'équipe de vente, en communication communication opérationnelle et stratégique, en tourisme et bien plus encore. Grâce à une combinaison équilibrée de cours théoriques et d'expérience pratique, vous serez prêts à relever les défis du métier dès votre diplôme en poche.

COMMERCIAL



CLIENTÈLE



MANAGEMENT



TOURISME



NOTRE FORMULE

Cette formation a une durée de 1 an et elle est proposée **aux titulaires d'un diplôme de niveau bac + 2 (120 crédits ECTS)**

Le recrutement s'effectue sur :

Dossier de candidature et entretien

Passage de tests d'entrée

Elle se déroulera en alternance du lundi au mercredi en entreprise et le jeudi et vendredi en centre de formation. Une large partie est consacrée à l'acquisition de l'expérience.

VALIDATION

Titre RNCP Responsable en Développement Commercial et Marketing, titre reconnu par l'Etat, niveau

6, RNCP 37633

Date publication : 31/05/2023

Date échéance: 31/05/2026

[RNCP37633 – Responsable en Développement Commercial et Marketing – France Compétences](#)

Bachelor Marketing & Tourisme (sous condition de validation du niveau B 1 en anglais)

Obtention de 60 crédits ECTS

PROGRAMME – 3ème ANNÉE

Elaborer une stratégie commerciale et marketing :

- ✦ Marketing opérationnel et stratégique
- ✦ Responsabilité Sociétale des Entreprises (RSE)

Déployer une stratégie marketing omnicanale efficiente :

- ✦ Marketing digital
- ✦ Communication stratégique
- ✦ Communication commerciale

Optimiser la gestion financière et juridique des activités commerciales et marketing de l'entreprise

- ✦ Gestion Financière et Culture Entrepreneuriale
- ✦ Législation et Gestion des Ressources Humaines

Encadrer les équipes et animer l'activité commerciale :

- ✦ Recrutement de l'équipe de vente : Maîtriser les techniques d'entretien de recrutement de commerciaux et de vendeurs.

- ✦ Management de l'équipe de vente :

Organiser et manager une équipe commerciale.

- ✦ Techniques de vente et digitalisation
- ✦ Simulation de vente
- ✦ Communication et Management

Déployer l'offre commerciale sur un marché spécifique :

- ✦ Tourisme :

Maîtriser les spécificités liées à l'industrie du tourisme.

Savoir gérer, suivre et évaluer une structure touristique.

Préparation au mémoire professionnel :

- ✦ Conduite de projet
 - ✦ Présentation et utilisation de l'IA générative
- ### Développement des compétences linguistiques :
- ✦ Anglais appliqué

BACHELOR MARKETING & VENTE SPÉCIALITÉ TOURISME

RNCP : 37633

Certificateur : ECORIS

ESCB TAHITI

École Supérieure Cours Bufflier

ECORIS
L'ÉCOLE DE L'ENTREPRISE

FRANCE
compétences
CERTIFICATION
enregistrée au RNCP

MÉTHODES MOBILISÉES

Des cours alternant des apports théoriques et des expériences pratiques

Une équipe pédagogique composée d'enseignants et de professionnels diplômés

Une pédagogie intégrant suivi et résultats individuels avec une évaluation par compétences professionnelles

LES DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

- Chargé de développement commercial dans le secteur touristique
- Responsable commercial en produits touristiques
- Gérant de société touristique
- Chef de projet marketing – tourisme

TITRE À DÉFINIR

Contrôles en cours de formation (épreuves écrites et orales) et partiels en fin de semestres, avec remise de bulletins de notes et appréciation de l'équipe pédagogique.

Un bilan individuel d'acquisition des compétences et des savoirs est réalisé en fin de chaque semestre. Tout au long de son parcours pédagogique, l'étudiant élabore un projet personnel qui fait l'objet d'un mémoire et d'une soutenance devant un jury de professionnels.

COÛT DE LA FORMATION

595 000 F CFP / an

Payable jusqu'en 10 mensualités de 60 000 F.
Cette somme comprend les droits d'inscription.

AIDES AU FINANCEMENT DE LA FORMATION

BOURSES, PRÊTS D'ÉTUDES BONIFIÉS

(renouvellement ou 1^{re} demande)
Renseignements auprès de la DGEE
Bureau de bourses.
40 47 05 00

COMPLÉMENT FAMILIAL CPS

Renseignements auprès du Service prestations familiales au 40 41 68 15 ou du Service social au 40 41 68 27

PRÊTS ÉTUDIANT

Renseignements auprès de votre banque.



BANQUE SOCREDO



FONDS PARITAIRE DE GESTION

Si la personne est salariée d'entreprise ou embauchée via le dispositif ACT PRO.

SERVICE DE L'EMPLOI

Renseignement auprès de la cellule en charge de l'apprentissage uniquement.

• Procédure d'inscription

- > Dossier d'inscription à retirer sur le site internet ou sur demande à l'adresse contact@coursbufflier.pf,
- > Complétez et déposez votre dossier d'inscription à l'ESCB ou par e-mail,

- > Prenez rendez-vous pour votre entretien de motivation,
- > Après avis favorable du directeur de l'ESCB vous pourrez finaliser votre inscription.

Accessibilité de la certification par la voie de la VAE

Lien vers le portail gouvernemental : <http://www.vae.gouv.fr>

Lien vers la page web du certificateur : <https://www.fede.education/vae/>

AVEC L'ESCB, DONNEZ-VOUS LA CHANCE DE RÉUSSIR !

85 % de taux d'insertion - Cours en petit effectif - Diplômes ECORIS

BP 21143 PAPEETE – 98 713 TAHITI – POLYNÉSIE FRANÇAISE

Tél. : +689 40 42 77 24 – Mail : contact@coursbufflier.pf – Facebook : ESCB Cours Bufflier – Site internet : www.coursbufflier.pf